

EM REGIME

DIURNO / PÓS LABORAL

TeSP

GESTÃO COMERCIAL E VENDAS

CANDIDATURAS ABERTAS

*Acede ao
nosso site*



isla
● **santarem**
INSTITUTO POLITÉCNICO



www.islasantarem.pt

GESTÃO COMERCIAL E VENDAS

PLANO DE ESTUDO



1ºAno

1º Semestre	ects	2º Semestre	ects
Língua Portuguesa	4	Economia	5
Língua Inglesa	5	Análise e Controlo de Custos	5
Métodos Quantitativos	6	Estudo de Mercado	5
Gestão Comercial	5	Comportamento Humano nas Organizações	5
Tecnologias de Informação e Comunicação	5	Comportamento do Consumidor	5
Organização e Gestão	5	Princípios de Marketing	5

2ºAno

1º Semestre	ects	2º Semestre	ects
Comércio Eletrónico	6	Estágio	30
Comunicação de Marketing	5		
Gestão da Força de Venda	5		
Distribuição e Desenvolvimento de Locais de Venda	5		
Técnicas de Negociação e Venda	5		
Direito dos Mercados	4		

Razões para frequentar este curso

O TeSP em Gestão Comercial e Vendas oferece acesso ao programa Erasmus +, permitindo mobilidade na Europa, além da realização de estágios em empresas de topo, tanto no país como no estrangeiro, proporcionando uma valiosa experiência profissional.

Este TeSP abrange competências-chave para o mercado, como a utilização das novas tecnologias nas atividades de gestão comercial, a realização de prospeção de mercado, a aplicação da legislação comercial em vigor e a gestão dos serviços de pós-venda, assegurando a satisfação e fidelização dos clientes.



Rua Dr. Teixeira Guedes 31
2000 - 029 | Santarém, PT

+351 243 305 880

info@islasantarem.pt



www.islasantarem.pt